



Account Manager (m/w)

Die DPG – Deutsche Elektro Prüfgesellschaft mbH ist ein innovatives, wachstumsstarkes Dienstleistungsunternehmen, das in ganz Deutschland aktiv ist. Wir sind darauf spezialisiert, mit moderner Technologie sowie sorgfältig ausgewählten und ausgebildeten Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern, elektrische Betriebssicherheitsprüfungen zuverlässig durchzuführen und zu dokumentieren.

Zu unseren Kunden zählen namhafte Industrie- und Handelsunternehmen, öffentliche Auftraggeber und auf Gebäudemanagement spezialisierte Dienstleister.

Unser Leistungsangebot umfasst die Prüfung ortsveränderlicher Geräte, ortsfester Anlagen und Maschinen auf Basis der Betriebssicherheitsverordnung und der DGUV Vorschrift 3 + 4 (vormals BGV A3 und GUV-VA3), die rechtssichere Dokumentation der Prüfung und die Erstellung der Gefährdungsbeurteilungen sowie die Sichtprüfung von verpressten Schlauchleitungen nach Betriebssicherheitsverordnung und DGUV Vorschrift 113-015.

Ihre Aufgaben sind:

- Der Stelleninhaber:
 - plant seine Kundenbesuche und erstellt seinen Tourenplan;
 - baut sich einen Kundenstamm auf und pflegt diesen;
 - besucht Kunden und Interessenten und führt Verkaufsgespräche mit dem Ziel, Abschlüsse zu tätigen;
 - führt Präsentationen beim Kunden durch;
 - pflegt die Ergebnisse seiner Kundenkontakte in die Kundendatenbank zeitnah ein;
 - entwickelt die Verkaufsstrategie für sein Verkaufsgebiet weiter;
 - informiert sich laufend über Normen- und Gesetzesänderungen; über neue Dienstleistungen des Hauses sowie des Wettbewerbs
- Der Account Manager (m/w) akquiriert und berät Kunden und Interessenten in Hinblick auf das unternehmerische Dienstleistungsportfolio und die Notwendigkeit der elektrischen Betriebssicherheitsprüfung sowie weiterer Prüfmöglichkeiten der Unternehmung
- Vorbereitende Beratung und Aufklärung bei kundenspezifischen Vorortfragen sowie After Sales Maßnahmen zur Sicherung und Erweiterung der Kundenzufriedenheit
- Zur Erreichung der Zielsetzung und Bewältigung der Aufgaben wird eine bis ca. 30-40% der Arbeitszeit einnehmende Reisetätigkeit notwendig sein

Was Sie mitbringen:

- Ausbildung in einem kaufmännischen oder handwerklichen Beruf idealerweise im Elektrohandwerk alternativ ein abgeschlossenes Hochschulstudium in einem wirtschaftsnahen Studienfach oder in einem fachverwandten Studiengang sowie eine hohe Dienstleistungsorientierung
- Relevante Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst
- Erfahrung im Umgang mit Eigentümern, Geschäftsführung und budgetverantwortlichen Entscheidungsträger eines Unternehmens
- Überzeugendes seriöses Auftreten, Kommunikationsstärke, Eigeninitiative
- Selbstständige Arbeitsweise und Ehrgeiz

Initiativbewerbungen

Sie fühlen sich durch unser Angebot und die Perspektiven, die wir Ihnen bieten können angesprochen? Sie sind berufserfahren und können Kompetenzen nachweisen, die zu unserem Erfolg beitragen können? Dann bewerben Sie sich gerne initiativ und wir prüfen Ihre Unterlagen auf Einsatzmöglichkeiten.

Bitte bewerben Sie sich per E-Mail unter: bewerbung@dpg-gruppe.de

